

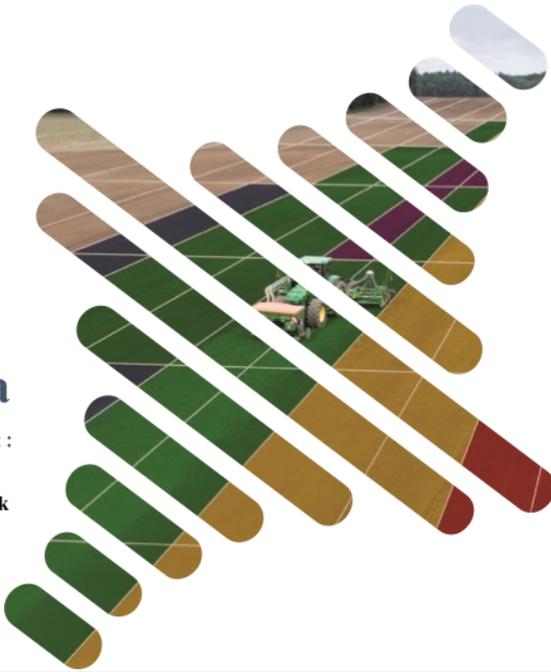


AgGateway
Global Network

A Fundação da AgGateway América Latina

.....

Webinar #4 da Série de Webinars AgGateway Global Network



Ao longo das últimas apresentações, discutimos o que a AgGateway faz e como isso ajuda o agronegócio a se tornar mais produtivo e lucrativo. Explicamos que a AgGateway pretende criar uma filial na América Latina que será operada por e para o agronegócio latino-americano e se focará nos desafios da agricultura latino-americana.

Se você está procurando uma maneira de melhorar seu negócio agrícola, aprimorar as relações com seus clientes e, ao mesmo tempo, aumentar a sua eficiência e rentabilidade, então você deve considerar a adesão a AgGateway América Latina.

Como funcionará a AgGateway América Latina?



Isso nos leva a duas questões importantes, que abordaremos nesta apresentação. São elas: "Como a AgGateway América Latina funcionará?" e "Como a minha empresa pode se tornar um membro?" Nós responderemos estas perguntas nesta apresentação.

Princípios para o Sucesso



COLABORAÇÃO



PADRÕES



IMPLEMENTAÇÃO

Toda organização AgGateway opera nos seguintes princípios:

- Colaboração com outros na indústria, para concordar sobre como usar os padrões na agricultura
- Colaboração com outras organizações de padrões
- AgGateway prefere alavancar os padrões existentes, onde eles estão disponíveis, ao invés de desenvolver novos padrões
- Autonomia regional para a implementação de projetos, autofinanciamento e tomada de decisão

Recursos globais disponíveis através da AGN



- Relações colaborativas
- Diretrizes de processo de negócios
- Padrões de mensagens
- Padrões de identificação da agroindústria e serviço de diretório relacionado
- Glossário da indústria Agrícola
- Eficácia organizacional recursos eletrônicos

Quando você se juntar a AgGateway América Latina, imediatamente recursos significativos estarão disponíveis para você e sua empresa, provindos de outros membros da AgGateway, ao redor do mundo. Este slide lista alguns dos recursos mais importantes que podem beneficiar sua empresa:

- Uma das principais características da AgGateway é que, em sua maior parte, seus participantes se concentram principalmente em soluções que se aplicam a toda a indústria, não apenas para suas empresas individualmente.
- Por esse motivo, os membros formam relações colaborativas para ajudar a resolver os problemas da indústria agrícola como um todo.
- Na agricultura, assim como em outras indústrias, os processos geram negócios. A AgGateway tem documentado muitos destes processos comuns e concordando com um conjunto de diretrizes de processo de negócios.
- A AgGateway promove e disponibiliza a você, um conjunto abrangente e comprovado de padrões de mensagens internacionais, que são influenciados pela colaboração, com muitos grupos industriais e grupos de padrões.
- A AgGateway não apenas aprova as implementações GLN e GTIN, mas as habilita, através da implementação de serviços de diretório e colaboração com a GS1.
- A AgGateway América do Norte patrocinou o desenvolvimento de um glossário da indústria agrícola, com milhares de termos já definidos e apoiados por uma ontologia

sofisticada.

- A AgGateway América do Norte e a AgGateway Europa, estão felizes em compartilhar recursos eletrônicos, relacionados à estrutura e operações das organizações.

Por que AgGateway América Latina é necessária?

- Diferenças que requerem foco regional:
 - ✓ Prioridades e desafios
 - ✓ Políticas e regulamentos por região
 - ✓ Fusos horários
 - ✓ Diferenças na fase de desenvolvimento e promoção da e-agricultura
 - ✓ Muitas empresas operam somente a nível regional e não globalmente
- É necessário um toque regional

Embora a colaboração global seja muito importante, várias regiões do mundo têm muitas diferenças que devem ser consideradas também. Entre estas diferenças estão:

- Diferentes **prioridades e desafios**
- **Políticas e regulamentos** diferentes por região
- Diferentes **fusos horários**
- Diferenças na **fase de desenvolvimento** e promoção da e-agricultura
- Muitas empresas **operam a nível regional** e não em nível global

É necessário um **toque regional**

Fundamentos para formação de uma unidade



8 – 10 Empresas como
Membros Fundadores



1-2 Projetos



Diretor Executivo



Recursos Financeiros para
8-12 meses de operação

Existem quatro necessidades básicas, igualmente importantes, para começar a filial da AgGateway América Latina:

- Primeiro, seria obter o compromisso de 8 a 10 empresas que desejam colaborar e convidar outros parceiros comerciais a se juntar para expandir a organização.
- Em segundo lugar, os membros fundadores precisam identificar um ou dois projetos iniciais, que podem proporcionar um custo-benefício financeiro imediato, aos membros que participam.
- Em terceiro lugar, a AgGateway Latin America precisará contratar um indivíduo da região para assumir o papel de Diretor Executivo.
- Finalmente, os membros fundadores devem comprometer-se com o financiamento inicial para cobrir os primeiros 8 a 12 meses de operação.

Membros Fundadores



8 – 10 Empresas como
Membros Fundadores

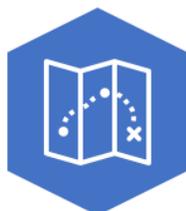
- Representam vários segmentos:
 - ✓ Máquinas
 - ✓ Sistemas de gestão agrícola
 - ✓ Fertilizantes
 - ✓ Proteção de culturas
 - ✓ Sementes
 - ✓ Distribuidores
- Alguns líderes em seus respectivos segmentos
- Pode ser de qualquer tamanho
- Prover os recursos financeiros iniciais.

As empresas que se comprometem a ser membros fundadores podem representar vários segmentos da agricultura

É muito útil se alguns dos membros fundadores forem líderes em seu respectivo segmento de atuação, na Agricultura.

É desejável ter empresas de todos os tamanhos: grandes, médias ou pequenas. Ao grupo de membros fundadores será solicitado, o fornecimento de recursos financeiros iniciais, para implementarmos a organização na América Latina.

Projeto(s) Iniciais



1-2 Projetos

- Identifique as principais prioridades
- Comece logo que possível
- Implementar projetos de outras regiões
- Retorno sobre o investimento a curto prazo
- Não é muito complexo ou dispendioso para se começar

As empresas se juntam a AgGateway para obter resultados, não apenas para falar sobre desafios, por isso é muito importante que um ou dois projetos sejam iniciados o mais rápido possível.

Os membros fundadores devem concordar com uma prioridade e começar a trabalhar o mais rápido possível. Se alguns dos projetos que foram conduzidos em outras regiões, se destacarem como uma prioridade, então seria recomendável usar esse projeto como modelo. Por exemplo, implementar o ADAPT na América Latina, pode ser uma boa sugestão de projeto para iniciarmos.

Os projetos devem fornecer um retorno sobre o investimento em um prazo relativamente curto. O(s) projeto(s) inicial(ais) não deve(m) ser muito complexo(s) ou dispendioso(s).

Contratar um Diretor Executivo



Diretor Executivo

- Com bom relacionamento na região e com as indústrias do agronegócio
- Forte background em Agricultura
- Administrar as operações do dia-a-dia
- Inicialmente 40-50 horas por mês
- Eventualmente em tempo integral

AgGateway A América Latina precisará contratar um indivíduo da região, para assumir o papel de Diretor Executivo. Este indivíduo deverá ter sua carreira com conhecimento e vivência no agronegócio e ser bem relacionado e respeitado na indústria agrícola.

As pessoas que representam as empresas membros não podem gastar muito tempo em administrar a organização, por isso é importante ter alguém dedicado à tarefa de gerenciar e administrar as operações do dia a dia.

Inicialmente, isso pode ser feito por alguém que fornece o equivalente a 40 a 50 horas por mês. À medida que a organização crescer e mais projetos forem iniciados, a AgGateway América Latina precisará de um Diretor Executivo em tempo integral.

Financiamento inicial para a AgGateway América Latina



Funding for
8-12 Months Operation

- Orçamento para **set de 2017 - abr de 2018**: R\$ 335.000,00
- 8 - 10 Membros Fundadores
- Fornecer financiamento através de contribuição + taxas de membro
- **Membros fundadores:**
 - ✓ Contribuição de R\$ 23.000,00
 - ✓ Taxa de adesão de R\$ 11.000,00
- **Membros que se juntam após o início:**
 - ✓ Taxa de adesão de R\$ 11.000,00 (em 2017)
 - ✓ Taxa de adesão de R\$ 5.500,00 (até abril de 2018)
- O valor da contribuição dos membros fundadores será creditado em taxas futuras e custos de projetos futuros a serem determinados.

O orçamento inicial para a AgGateway América Latina, que está previsto para **setembro de 2017 até abril de 2018** é de **R\$ 335.000,00**. Cada membro fundador investirá, durante este período, com a sua parte do financiamento inicial, através de uma contribuição de R\$ 23.000,00 mais a taxa de adesão de R\$ 11.000,00.

O valor referente a parcela de contribuição paga pelos membros fundadores, será creditada em taxas futuras e custos de projetos para os membros fundadores, de forma a ser estabelecida. A empresa que ingressar junto a AgGateway América Latina após a sua fundação e dentro do ano de 2017, paga uma taxa de adesão de R\$ 11.000 reais. As empresas que se juntarem somente em 2018, antes do final de abril, pagarão uma taxa de adesão de R\$ 5.500,00.

What are the next steps?

Contratar um consultor AGN

Obter compromissos verbais dos membros fundadores

Coletar recursos \$ para os primeiros 8 - 12 meses de operação

Envio de um ofício, pelos membros fundadores, para a AGN

Formação de um Comitê de Direção, pelos membros fundadores

Contratar um Diretor Executivo

Membros irão identificar 1 ou 2 projetos para se trabalhar

Início dos projetos

Para julho e agosto, a AgGateway Global Network contratará um consultor para ajudar na organização da AgGateway América Latina.

A equipe da AGN e o consultor irão trabalhar para obter compromissos verbais de pelo menos 8 a 10 empresas que estão dispostas a ser membros fundadores.

Depois que um número suficiente de empresas se comprometeram, a AGN irá cobrar a taxa de adesão e a contribuição de membro fundador.

Os membros fundadores criarão um ofício para instalar a AgGateway América Latina e a enviará para aplicação, junto a AgGateway Global Network.

Após a cobrança dos recursos financeiros e do ofício aprovado, será formado um comitê de direção, formado por membros fundadores. Sua primeira tarefa será contratar o Diretor Executivo.

Os membros identificarão então 1 ou 2 projetos que os membros priorizaram.

Serão desenvolvidos ofícios para o projeto ou os projetos, participantes recrutados, e os projetos serão então iniciados.

O que você pode esperar?

Ser contactado pelo Consultor AGN

Ser convidado para se tornar um membro

Melhorar os processos de negócios

Ser convidado para participar de um projeto

Aumentar sua produtividade

Tornar-se mais lucrativo

Nas próximas semanas e meses, você deverá ser contatado por um representante da AgGateway Global Network e ser convidado a se tornar um membro e se juntar a um projeto da AgGateway América Latina.

Se você responder positivamente a esses convites e atividades, você certamente irá melhorar seus processos de negócios, aumentar a sua produtividade e se tornar mais lucrativo.



AgGateway
Global Network

AgGateway Global Network

<http://AgGatewayGlobal.net>

member.services@aggatewayglobal.net

Quer ser um membro fundador?

Você já ouviu os benefícios.
Sua empresa só pode obter
esses benefícios se você se juntar
à nossa organização.

Contate-nos hoje

Quer ser um membro fundador?

Você já ouviu os benefícios. No entanto, sua empresa só pode obter esses benefícios se você se juntar à nossa organização.

Contate-nos hoje!!!